

Gestor/a Comercial Digital eCommerce & Marketplaces

En **Rhea Consultora** trabajamos con pymes que venden online o generan leads a través de canales digitales, ayudándolas a ordenar, profesionalizar y escalar su sistema comercial.

Entendemos el negocio de cada cliente y transformamos esa comprensión en acciones concretas que impactan en sus resultados.

Para que ese trabajo funcione, necesitamos una operación sólida, constante y orientada a la venta.

Hoy buscamos a la persona que quiera asumir ese desafío y sea responsable de que los canales digitales de nuestros clientes realmente vendan.

Para trabajar con empresas reales, con ventas reales y con impacto real

Tareas principales

- Gestionar y optimizar cuentas de MercadoLibre.
- Administrar tiendas en Tienda Nube.
- Ordenar y mantener catálogos comerciales.
- Responder consultas de WhatsApp con foco en conversión.
- Ejecutar acciones comerciales: difusiones, automatizaciones, seguimientos y fidelización.

Es la persona que convierte la estrategia en operación concreta.

Qué perfil que buscamos

Alguien que:

- Entienda el eCommerce como un sistema comercial.
- Tenga experiencia operativa en MercadoLibre y/o Tienda Nube.
- Sea extremadamente ordenado/a.
- Que tenga conocimiento de Marketing Digital.
- Disfrute que las cosas estén bien hechas.
- Al menos 1 año de experiencia gestionando cuentas de MercadoLibre.
- Experiencia operativa en plataformas de eCommerce (Tienda Nube u otras como Shopify, WooCommerce, etc.).
- Experiencia creando y optimizando publicaciones en marketplaces.
- Experiencia cargando y administrando catálogos de productos.
- Experiencia en atención comercial por canales digitales (WhatsApp, chat o similar).
- Buen manejo de redacción comercial para responder consultas y presentar productos.
- Capacidad para trabajar con varias cuentas en paralelo, manteniendo orden y seguimiento.
- Perfil resolutivo, autónomo y orientado a resultados comerciales

Qué vas a encontrar

- Equipo chico, exigente, de profesionales altamente capacitados.
- Procesos claros y mentalidad de mejora constante.
- Contacto directo con negocios que están creciendo.
- Espacio para aprender eCommerce, automatización y lógica comercial digital en profundidad.
- Trabajo full time en modalidad híbrida.
- Horario fijo de trabajo.
- Participación en proyectos con impacto directo en ventas.
- Trabajo dentro de un equipo profesional con procesos claros y orientación a resultados.
- Oportunidad de aprender y profundizar en eCommerce, marketplaces y operación comercial digital.
- Posibilidad de crecimiento hacia roles como especialista en eCommerce o coordinación de operaciones.

Condiciones económicas

- Salario a convenir según el nivel de experiencia del candidato.
- Esquema que incluye componentes variables asociados a resultados

Si querés formar parte de una consultora que trabaja con criterio, foco y ambición de largo plazo, este puede ser tu lugar.